Gese- краткое пояснение инвестиционной привлекательности

Стадию проекта Gese на венчурном рынке можно характеризовать как проект на посевной стадии, инвестиции которого будут пущены не на разработку продукта, а на развитие проекта и освоение рынка.
В основе проекта стоят отрекомендовавшие себя технологии, а также основатели имеющие и опыт работы на рынке и вес в сообществе, что даст возможность быстрого входа и освоения рынка.

Экономическая модель на данный момент состоит из:
1 блокчейн составляющая (система защиты на основе меток)
2 система лояльности на базе криптовалют (комм предложение предоставляется)
3 система блогов пользователей http://mvp.gese.io/
Каждое из этих направлений создает спрос на на токен проекта, что будет влиять на курс на биржах
1 – для покупки меток производителю необходимо создать личный кабинет и ввести каталог товаров, после чего он оплачивает внутренней валютой проекта (которая покупается за токены токенсейла с ограничением на обратный вывод). Мировой объем только в Европе составляет 53 млрд шт.
2 система лояльности- проект позволяет производителям проводить маркетинговые программы, внедрять системы лояльности, а также выдавать кешбек за покупки в криптовалюте. Для этого производителям необходимо постоянно закупать определенное количество токенов (смотрим выше объемы производства)
3 система блогов – на данный момент проект привлекает более 10 тыс пользователей в месяц (первый тестовый месяц работы), в дальнейшем темпы планируется увеличить. Для работы в платформе и заработка на нем, пользователю необходимо писать о продукции отзывы и комментарии, но на базовом 0 уровне аккаунта, пользователь практически не зарабатывает, и кроме этого, его посты быстро уходят из ленты из за частого добавления новый постов. Таким образом для работы на платформе пользователю рекомендуется использовать вип аккаунты, а так же при каждом новом посте оплачивать его продвижение (чем больше платит, тем выше его пост в ленте), что вынуждает пользователей тратить токены на внутреннюю валюту, при помощи которой они зарабатывают больше токенов, а следовательно тратят ее больше.

Как работает токен проекта
1 Токен проекта создается в эфириуме, часть его выводится на продажу, а часть (10 процентов) оставляется в резерве системы для работы шлюза. Задача шлюза- ввод и вывод токенов платформы в эфириум и обратно (а из него на биржи). Пользователи выкупают токены на токенсейле или на бирже и могут внести их на свои аккаунты, а также обменять внутри платформы. Количество токенов вовне всегда равно количеству токенов внутри платформы не может превышать количество токенов токенсейла. В момент, когда количество токенов в резерве шлюза сокращается до 5 процентов и ниже, платформа докупает токены в шлюз на внешней бирже по текущему курсу.
2 токены проекта необходимы производителям для маркировки, программ лояльности, маркетинга. Они могут покупать их как самостоятельно на бирже, или упрощенно на шлюзе проекта, шлюз выкупает для производителей токены с бирж и вносит их на аккаунты платформы.

Таким образом создается постоянный и устойчивый спрос на токены, что позволяет курсу токена постоянно расти, по нашим оценкам курс токена должен составлять на момент 2-3 месяцев после вывода на биржи не менее 1 доллара. Это будет обеспечено вводом на платформу крупных производителей, для которых шлюз будет выкупать большие партии токенов платформы.

	A	B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O	P	Q
1	date	1 неделя	2 неделя	3 неделя	4 неделя	5 неделя	6 неделя	7 неделя	8 неделя	9 неделя	10 неделя	11 недел	12 недел	13 недел	14 недел	15 недел	16 недел
2	Gese (USD)	1	0.1	0.1	0.1	0.3	0.5	0.6	1	1	1.2	1.2	0.6	0.5	0.6	1	1.2
3																	
4	users	50 000	55 000	60 000	65 000	70 000	75 000	80 000	85 000	90 000	95 000	100 000	105 000	110 000	115 000	120 000	125 000
5																	
6																	
7	factors affecting the cost																
8	manufacturers ' entrance					1					1					1	
9	listing on stock exchanges		1						1							1	
10	the fall as a result of the sale of buyers who bought for a short time			1									1				
11	buy token gateway for new users																
12	withdrawal of internal tokens as a result of exchange																
13																	
14																	
15																	
16	the table is made without taking into account the influence of external factors (news, bitcoin exchange rate fluctuations, etc.) and reflects the change in exchange rate fluctuations based on internal factors																

R	S	T	U	V	W	X	Y	Z	AA	AB	AC	AD
17 недел	18 недел	19 недел	20 недел	21 недел	22 недел	23 недел	24 недел	25 недел	26 недел	27 недел	28 недел	29 недел
1.3	1.3	1.3	1.5	1.8	2	2	0.8	1	1.2	1.3	1.3	1.3
130 000	135 000	140 000	145 000	150 000	155 000	160 000	165 000	170 000	175 000	180 000	185 000	190 000
			1					1				
					1							

AD	AE	AF	AG	AH	AI	AJ	AK	AL	AM	AN	AO	AP	AQ
29 недел	30 недел	31 недел	32 недел	33 недел	34 недел	35 недел	36 недел	37 недел	38 недел	39 недел	40 недел	41 недел	42 недел
1.3	1.5	1.6	1.6	1.6	1.6	1.8	1.8	1.8	1.8	1.8	2	2.2	2.3
190 000	195 000	200 000	205 000	210 000	215 000	220 000	225 000	230 000	235 000	240 000	245 000	250 000	255 000
	1					1					1		
												1	

AR	AS	AT	AU	AV	AW
43 недел	44 недел	45 недел	46 недел	47 недел	48 недел
2.3	2.3	2.5	2.5	2.5	2.5
260 000	265 000	270 000	275 000	280 000	285 000
		1			